



Das präsentierte Konzept macht den Skiverleih der Zukunft komfortabel, einfach, schnell und stressfrei



Futuristische Präsentation des „Skiverleih der Zukunft“



Die neuen Shop- und Verleihmöbel sind modern und funktionell



Im Race Lab wurden Rennlauf-Schleifstrukturen präsentiert



Bootdoc- und Hotronic-Bootfitting-Produkte

SKIVERLEIH der ZUKUNFT

Wintersteiger – Mit dem „Skiverleih der Zukunft“ hat Wintersteiger das Konzept für einen beschleunigten Verleihprozess entwickelt. Auf der Ispo stellte das Unternehmen außerdem weitere spannende Neuheiten und Highlights vor



Mit dem Konzept „Skiverleih der Zukunft“ verspricht **WINTERSTEIGER** eine hohe Treffsicherheit bei der Schuhwahl, eine durchgängige Datenerfassung und insbesondere einen schnellen – weil großteils automatisierten – Verleihprozess. Das ermöglicht Mitarbeitern im Skiverleih einen kompetenten und standardisierten Service, sodass mehr Zeit für die intensive Kundenbetreuung bleibt. Umgesetzt wird das Konzept durch die Kombination des neuen Softwaremoduls

Easygate, des 3D-Fußscanners Vandra sowie der Bindungseinstellung mit Sifit. **Easygate**, das neue Modul der Verleihsoftware Easyrent, beschleunigt und steuert den Verleihablauf, indem es auf Monitoren dem Kunden anzeigt, wer als Nächster bei der Ski- und Schuhabgabe an der Reihe ist. Die Mitarbeiter können über das System die Verteilung der Kunden selbst steuern. Der **3D-Fußscanner Vandra**, entwickelt vom schwedischen Technologieunternehmen Volumental in Kooperation mit Bootdoc, liefert in Sekundenschnelle ein dreidimensionales Bild der Kundenfüße. Basierend auf der Erfassung aller relevanten Daten wie Schuhgröße, Risthöhe oder Fußlänge wird schließlich automatisch der optimale Skischuh vorgeschlagen. Die Bindungseinstellung erfolgt dann per **Sifit**. Dadurch entfällt das

Ausziehen der Skischuhe und die Füße bleiben trocken. Die Vorteile des Verleih der Zukunft: Konsumenten müssen weniger warten und probieren, erhalten schneller ihren perfekt passenden Skischuh – und kommen entspannt auf die Skipiste.

Bootfitting für Kundenbindung

Unter der Handelsmarke **BOOTDOC** vertreibt Wintersteiger Bootfitting-Produkte für den Endkonsumenten. Hier ist das Unternehmen mit Sitz in Ried im Innkreis Gesamtanbieter: Von Bootfitting-Seminaren und innovativen Fußanalysemethoden über Schäuminnenschuhe, Einlagen, Power Fit Socks und Heizsocken bis hin zur Verkaufunterstützung durch die BD Sales Experts erhalten die Kunden hochwertige Produkte und Dienstleistungen aus einer Hand. Die individuelle Anpassung von Sportschuhen ist ein Zusatzangebot, das für die Kundenbindung eine wichtige Rolle spielt. Mit rund 40 Jahren Erfahrung und mehr als 1.250 ausgelieferten Skiserviceautomaten hat sich Wintersteiger auch im Rennservice zum Weltmarktführer entwickelt. Das Unternehmen zeigte auf der Ispo im Race Lab, warum Toni Giger, Leitung Abteilung Entwicklung und Forschung des Österreichischen

Skiverbandes, und viele weitere Rennlaufverantwortliche auf die Maschinen aus Ried setzen.

Produktlinie in neuem Design

Mit der Planungs- und Handels GmbH Inform aus Vorarlberg wurde eine moderne und funktionelle Produktlinie für Wintersteiger entwickelt. Beim Bezug der Shop- und Verleihmöbel wird Wintersteiger im deutschsprachigen Raum auch künftig eng mit dem Unternehmen zusammenarbeiten, zudem bei Planung, Visualisierung und Projektrealisierung. Außerdem haben die Easystore-Depotschränke ein neues Design bekommen: Durch das Reduzieren und Kombinieren von Elementen wie Nummerierung, Schließsystem, Griffleiste und Lüftungsschlitzen wirken die neuen Schränke geradlinig und harmonisch.

WINTERSTEIGER
Thinking about tomorrow.

BOOTDOC
TUNE YOUR FEET

